

ООО «ТК АТЛАС»

ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ КОМПАНИЯ

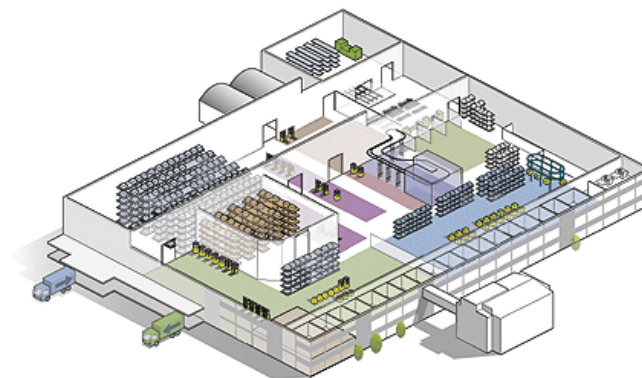


СКЛАДСКАЯ И ТРАНСПОРТНАЯ  
**ЛОГИСТИКА**  
ПРОДУКТОВ ПИТАНИЯ

### О компании

Компания ООО «ТК АТЛАС» начала свою историю в 2002 г. с оптово-розничных продаж пива и продуктов питания в г. Кирове и Кировской области.

Сегодня наше направление деятельности – **прямая дистрибуция и логистика продукции компании БАЛТИКА, Хейнекен, Булгарпиво, МПК, Очаково, Трехсосенское, Славянка, Санфрут, Хайнц, Сады Придонья** партнерами которых мы являемся уже на протяжении более 20 лет, а так же **оказание логистических 3PL услуг** нашим партнерам.



## Стратегия бизнеса

ООО «ТК АТЛАС» оказывает комплексные услуги по **логистической обработке, дистрибуции и продвижению потребительских товаров для ведущих мировых и российских производителей и предприятий розничной торговли**. Большой масштаб операций и современные технологии работы позволяют компании гарантировать партнерам высокий уровень сервиса и конкурентные цены за услуги. Доверие клиентов обеспечивает компании рост бизнеса, профессиональное развитие сотрудникам и доход нашим партнерам.



### ДИСТРИБУЦИЯ

ОЧАКОВО



БАЛТИКА



БУЛГАРПИВО



Мосливно

Москвас

SELKA HARP Zipfer



### ЛОГИСТИКА



FERRERO



Golden Eagle

MacCoffee

МАКЕЕВЪ

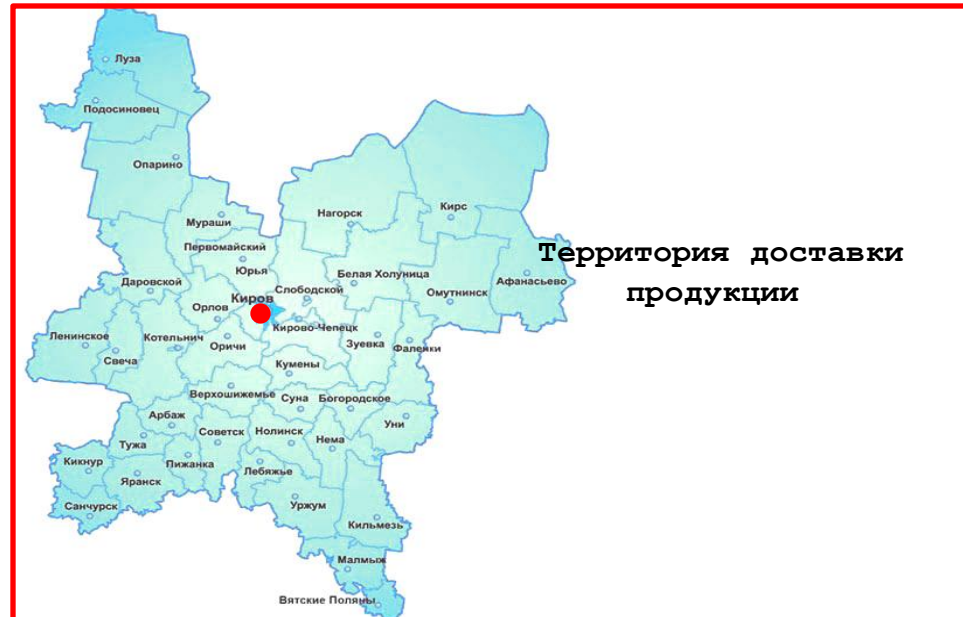


Наши партнеры



## География деятельности компании:

Компания ведет свою деятельность на всей территории г.Кирова и Кировской области.



## Финансовые ресурсы:

Финансовые ресурсы компании позволяют обеспечить в полной мере потребность торговых точек в продукции как для формирования объективных остатков так и для максимального SKU по стандартам, целям и задачам наших партнеров.

Имеются ресурсы для проведения маркетинговых программ.

**Мы можем в полной мере обеспечить поддержание необходимого товарного запаса на складах**

**Все это направлено на увеличение дистрибуции и как следствие увеличение объема продаж.**

**Резервы компании позволяют покрыть всю территорию Кировской области как в текущем периоде, так и в период пиковой нагрузки.**



## Логистические ресурсы:

Мы находимся в черте города на территории **ЛОГИСТИЧЕСКОГО комплекса общей площадью 14700 м2 с ж/д тупиком и мотовозной группой** позволяющей выполнять маневровые операции и разгружать вагоны в помещении склада.

**Транспортный отдел состоит из более 25 как собственных так и наемных автомашин грузоподъемностью от 0,5 до 20 т.**

Среднемесячный товарооборот составляет более 2000 т.



## Складская логистика:

Разные виды хранения в зависимости от специфики товара (многоярусное стеллажное; мелкоячеестое; напольное). Грузообработка и транспортная логистика.

- Прием и отгрузка товара с использованием современной складской техники
- Комплектация, подбор (в т.ч. коробочный и штучный)
- Возвратная логистика
- Обработка бракованного товара, утилизация
- Организация кросс-докинговых операций
- Предпродажная подготовка товара: маркировка, стикерование формирование подарочных наборов, метрюнитов и др.
- Интеграция с различными системами учета и обмена данными заказчика
- Формирование и предоставление необходимых отчетов on-line
- Проведение инвентаризаций
- Оптимизация логистических издержек
- Организация региональных и дистрибьюционных распределительных центров (РРЦ)
- Организация управления распределительными центрами клиента.





## Логистический центр общей площадью 14700 м2

Территория логистического центра



Северный фасад зона прихода



Южный фасад погрузочная рампа



Северный фасад Ж\Д тупик заходит внутрь склада



## OnLine-фото



Южный фасад: центральный вход,  
парковка,

Южный фасад: погрузочная  
рампа



## OnLine-фото



Северный фасад: зона прихода

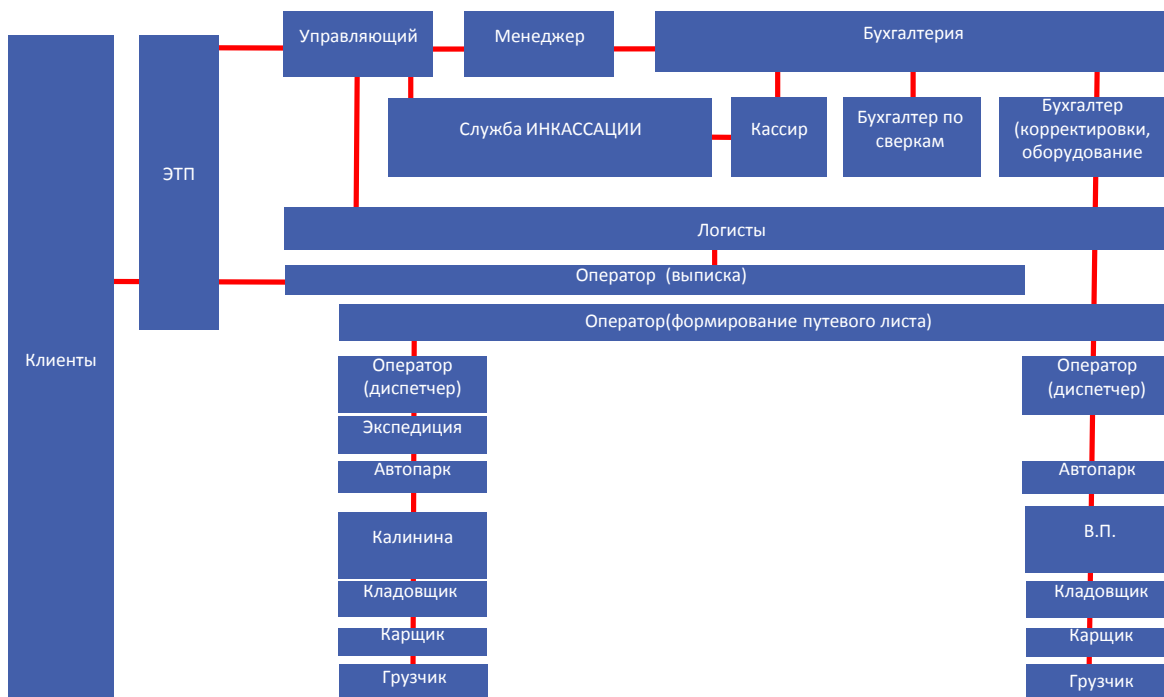
Северный фасад: Ж\Д тупик  
заходит внутрь склада



### Кадровые ресурсы:

Мы эластичны к изменениям в структуре нашей организации, принимая во внимание быстро меняющийся рынок и требования наших партнеров. Мы имеем высококвалифицированный персонал, сотрудничаем с ведущими кадровыми агентствами, что позволяет нам иметь доступ к квалифицированным кадрам и быстро реагировать на изменения в структуре.

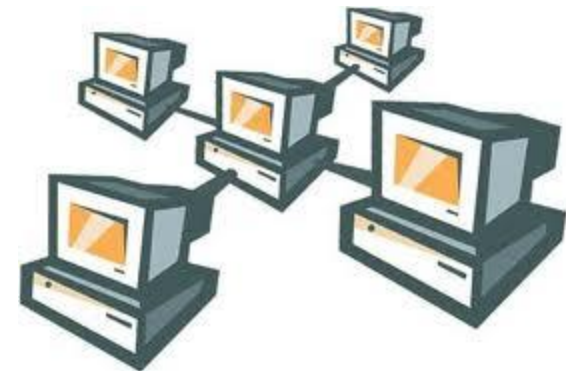
**Общее количество сотрудников занятых в реализации продукции – более 50 человек из них более 20 торговых агентов общий прайс.**



## ИТ ресурсы:

В нашей организации существует отдел Информационных Технологий, представленный высококвалифицированными специалистами. Квалификация сотрудников позволяет в минимальные сроки решать все поставленные перед отделом задачи: **(сопровождение и доработка информационных систем организации, устранение неполадок вычислительной техники, коммуникация с компаниями 1С, CDC, Эдисофт, SOFTSERV, «Системные технологии»)**.

Основная информационная система организации работает на высокопроизводительном отказоустойчивом сервере. Вычислительная техника постоянно модернизируется, что позволяет использовать все необходимое современное программное обеспечение. Мы используем только лицензионное программное обеспечение. В головном офисе имеется 3 поставщика высокоскоростного Интернета (3-100 Мбит/с), за счет чего обеспечивается надежная, бесперебойная работа (оптоволокно, радиосвязь, ADSL). Связь с филиалами (город и область) так же осуществляется с помощью высокоскоростного Интернета (до 2 Мбит/с).



## Возможности

- Реализация дистрибьюторских контрактов на основании коммерческой политики производителя (степень участия партнера в управление продажами, соблюдение требований к логистике, сервису, обмену информацией)
- Реинвестирование в инфраструктуру с целью повышения качества сервиса на постоянной основе
- Высокая автоматизация процессов: КПК торговых команд с возможностью удаленной синхронизации обеспечивает корректность учета стоков в момент заказа и ускоряет процесс подбор заказа
- Налаженные каналы дистрибуции: более 2000 Т/Т
- Применение методов продаж: van-selling («продажа с колес») и
- pre-selling (продажа по предварительному заказу)



**Мы приглашаем вас к сотрудничеству  
Партнерство позволит нам достичь наилучших  
результатов и укрепить достигнутое!**



### ЭТК БАЛТИКА, МІХ-Команда, Общий прайс.

МІХ-команды и команда общего прайса занимаются развитием и продвижением таких дистрибьюторских проектов как: Пиво ОЧАКОВО, Сады Придонья, Московская Пивоваренная Компания, компания Хайнц, сухарики Воронцовские и т.д.





## Работа с холодильным оборудованием и кегей

Наша компания имеет большой опыт по работе с холодильным оборудованием

- Наличие выделенных теплых складских площадей под хранение ХО
- Наличие материально технической базы для ремонта и обслуживания ХО и разливного оборудования
- Полный контроль за оборотом ХО (учет, документооборот)
- На постоянной основе работает бригада 4 человека по перемещению ХО на машине оборудованной гидробортом



## Служба инкассации

Наша компания имеет собственных инкассаторов, что позволяет нам работать с клиентами которые не имеют возможности платить по счету это способствует:

- Более качественной работе торговых представителей.
- Позволят нам работать с любыми даже небольшими торговыми точками.
- Обеспечить более быстрый оборот наличных денег.
- Обеспечить их сохранность.



## Сотрудничество позволит

- Мы полностью берем на себя финансовые риски (риски не платежей в ТТ) что позволит вам повысить уровень обслуживания, обеспечить постоянное наличие ассортимента не смотря на дебиторскую задолженность и как следствие увеличить объем проданной в ТТ продукции
- Обеспечить современный высокотехнологичный складской партионный учет (на нашем складе применена система WMS-управление, автоматизация склада), готовность к консигнации.
- Мы можем и готовы финансово и коммуникационно к работе с крупными федеральными сетями
- Сотрудничество позволит укрепить отношения с существующими клиентами и позволит привлечь новых благодаря проработанным, технологически и экономически эффективным решениям (мы работаем на местном рынке уже более 10 лет знаем конъюнктуру рынка, имеем хорошие личные отношения с торговыми сетями и ТТ)
- Возможность занять более выгодные места в ТТ для вашей продукции.
- Упростит возможность совместного «входа» в сетевые торговые точки
- Возможность совместного проведения промоакций с частичным или полным нашим бюджетом.
- Построение прямой дистрибуции, что позволит завоевать полочное пространство и эффективно продвигать вашу продукцию.



### Стандарты работы с розницей



Срок доставки заказов - в течение 24 часов с момента приема Заказа



Постоянное наличие товара на складе (остатки от месяца до двух от среднемесячного оборота)



Отсрочка платежа для всех клиентов



Эффективная ценовая политика:

1. Готовность к КОНСИГНАЦИИ
2. Исключение нездоровой ценовой конкуренции внутри одной категории ТТ



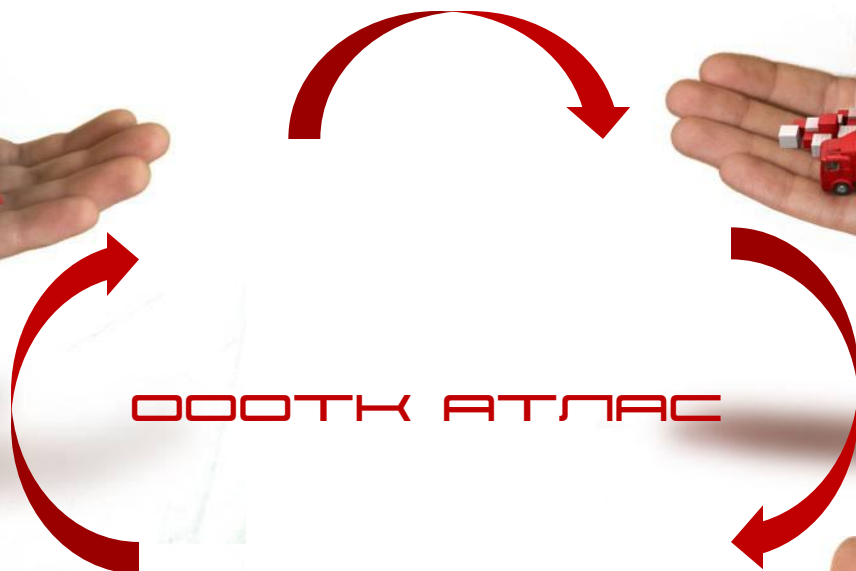
Сочетание единых стандартов работы внутри одной категории ТТ с индивидуальным подходом

ООО «ТК АТЛАС»

ДИСТРИБЬЮТОРСКАЯ КОМПАНИЯ

ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

ДИСТРИБЬЮТОР



ПОКУПАТЕЛЬ

РОЗНИЧНЫЕ  
МАГАЗИНЫ

Всегда есть возможность сделать свою компанию преуспевающей. Но это возможно лишь при одном условии: компания станет успешной только тогда, когда сумеет сделать успешными своих партнеров. В связке "Производитель-Дистрибьютор-Магазин-Покупатель" задача дистрибьютора - сделать так, чтобы товар был востребован потребителем.



**БОЛЬШЕ**

**чем**

**ДИСТРИБУЦИЯ!**

**Наши Координаты:**

ООО «ТК АТЛАС»  
Россия, г. Киров  
ул. Короленко 13  
т/ф. (8332) 247-247

[sadakov.vesna@mail.ru](mailto:sadakov.vesna@mail.ru)



**Благодарим  
за внимание!**